

CONSTRUYE TU ELEVATOR PITCH-V2

Sigue los siguientes pasos, explorando y atendiendo a todas las conexiones creativas que te surjan durante el proceso.

00.

USUARIO CLAVE

OTROS USUARIOS

¿Quién?



01.

DESPIERTA INTERÉS

GENERA CURIOSIDAD

¡Conecta!



02. IDENTIFICA EL PROBLEMA

¿Por qué lo ofreces?



03. IDENTIFICA LA SOLUCIÓN

¿Qué solucionas?



04. IDENTIFICA EL BENEFICIO DIFERENCIAL

¿Cómo lo ofreces?



05. PRESENTACIÓN (SOBRE MI Y MI PROYECTO)

¿Quién eres/sois?



06. LA DIFERENCIA (PROPUESTA DE VALOR)

¿Por qué es único lo que ofreces?



07. PEDIR (LLAMADA A LA ACCIÓN)

Y quiero...

¿Qué quieres pedir?

¿Qué necesitas tú?



REFORMULA ELEVATOR PITCH

Trabaja con profundidad todos estos pasos y reformula tu presentación. Recuerda que no puede durar más de 1 minuto.

¡¡¡Lánzate!!!

15" * Gancho narrativo.

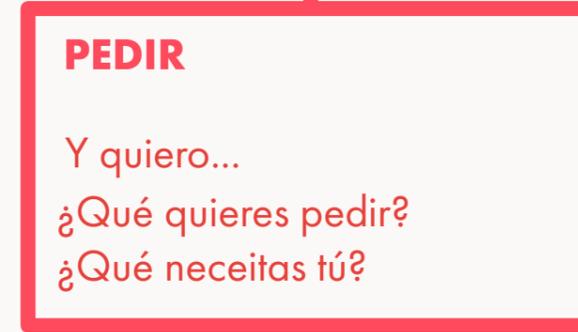
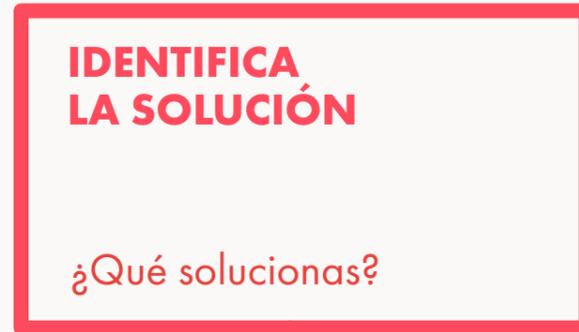
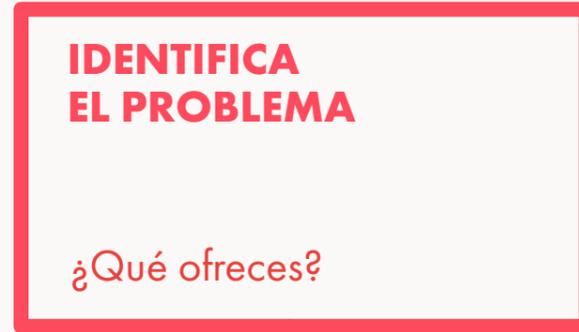
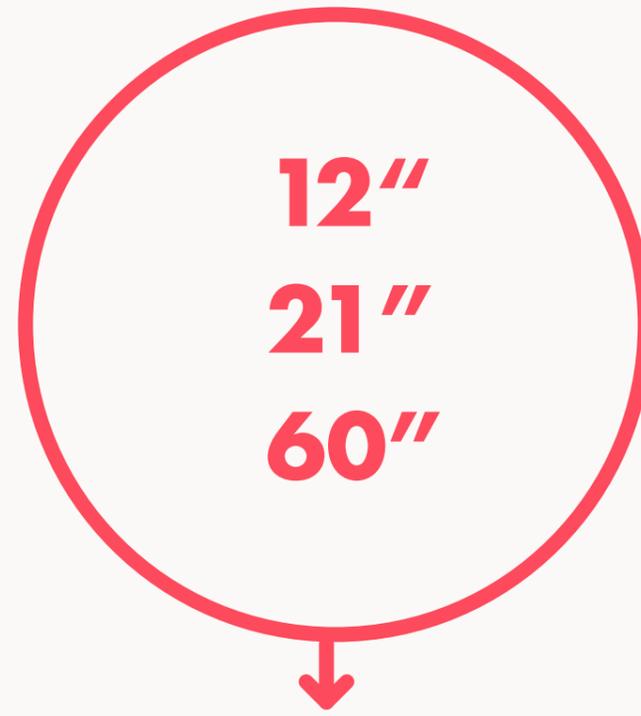
30" * Ser natural.

60" * Conversación.



CONSTRUYE TU ELEVATOR PITCH - V1

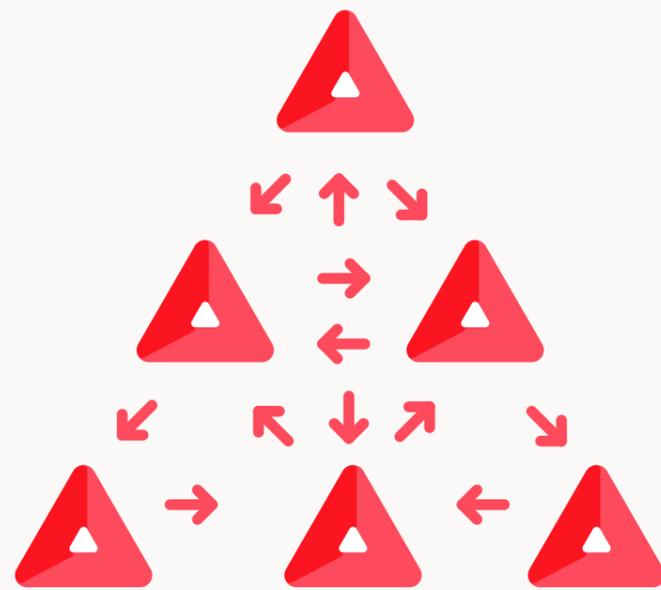
Sigue los siguientes pasos, explorando y atendiendo a todas las conexiones creativas que te surjan durante el proceso.



TU ELEVATOR PITCH CREATIVO

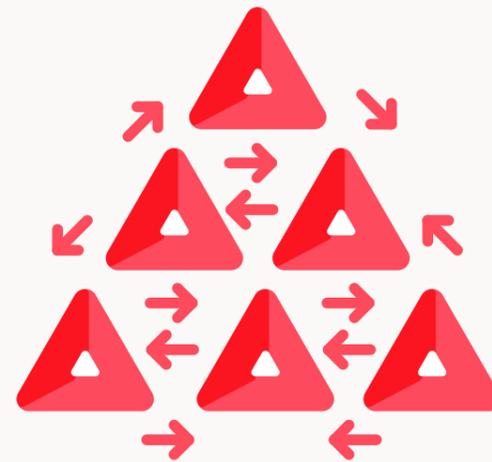
Practica tu propuesta de "presentación" con tu cuerpo en movimiento hasta que lo tengas plenamente integrado. Ensayá e itera tu mensaje.

"Entrena, entrena, entrena".



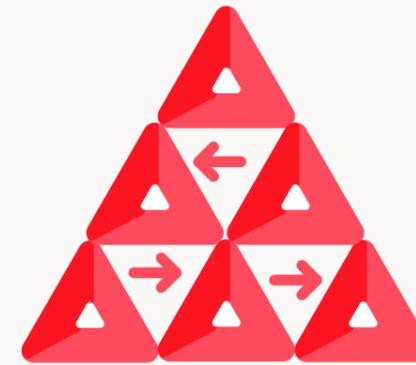
ITERACIÓN 01

(PASEARSE)



ITERACIÓN 02

(MOVERSE)



ITERACIÓN 03

(BALANCEARSE)



ITERACIÓN (...)

(PIE QUIETO)

FASE 03 (MODELO CREATIVO)

RAFAEL ARMERO \ COACHING, FORMACIÓN Y DIVULGACIÓN



\ INNOVACIÓN PERSONAL \ EDUCACIÓN CREATIVA \