**ELEVATOR PITCH: Cómo presentar una idea de manera eficaz.**

/////////////////////////////////////////

**Sigue los 7 pasos que indica la siguiente tabla y crea tu propio “ELEVATOR PITCH”.**

Puedes hacer tuya la estructura, por lo que te invito a que le des una vuelta y reorganices el contenido en función de que quieres comunicar. Si te apetece, claro.

/////////////////////////////////////////

**(Plantilla – 7 pasos)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **01** | Afirmación sorprendente o pregunta para llamar la atención. Despierta la curiosidad. | (Escribe aquí…) |
| **02** | ¿Qué problemas o necesidades cubres?  **(El/los “por qué”)** | (Escribe aquí…) |
| **03** | ¿Qué soluciones aportas?  **(El/los “qué”)** | (Escribe aquí…) |
| **04** | ¿Qué beneficio diferencial o principal obtiene la gente con lo que ofreces o contigo?  **(El/los “cómo”)** | (Escribe aquí…) |
| **05** | ¿Quién eres y qué haces aquí?  (Tu/vuestra presentación) | (Escribe aquí…) |
| **06** | ¿Por qué eres la persona/equipo/proyecto adecuado para resolverlo? ¿Por qué tu o tu proyecto?  (Propuesta de valor) | (Escribe aquí…) |
| **07** | 7- Llamada a la acción.  ¿Qué necesitas pedir?  ¿Qué quieres?  ¿Para qué lo quieres? | (Escribe aquí…) |